

IDEAS DE NEGOCIO

Meteorología sin fronteras

La absorción de Meteosim Truewind por AWS, su socia de EEUU, crea una consultora global en energías renovables. La matriz, Meteosim, se centrará ahora en el prometedor negocio de la calidad del aire



FRANCESC CASALS

GRANDES PERSPECTIVAS. Aymami, izquierda, en la sede de Meteosim junto con Oriol de Tera, director general de la sociedad.

Agustí
SALA

Quién les iba a decir hace unos ocho años, al iniciar su aventura empresarial, que con la meteorología llegarían tan lejos. Meteosim Truewind, filial de Meteosim, constituida como filial de una firma creada por físicos y meteorólogos catalanes y especializada en consultoría para energías renovables, en especial la eólica, ha sido absorbida por su socia estadounidense AWS Truewind. De esta integración ha surgido AWS Truepower. Dos compañías catalanas intervinieron en el largo proceso de integración: Merge Bank, como asesor financiero y Vialegis, que

se ha ocupado de las cuestiones jurídicas de la fusión.

Paralelamente, la matriz, Meteosim -que es la sociedad que interviene en la operación con AWS- se volcará ahora en el potencial negocio de la calidad del aire gracias a un servicio «innovador que combina los datos reales con un modelo numérico», según explican fuentes de la firma. Esta sociedad está controlada en un 70% por tres físicos y meteorólogos catalanes y en un 30% por la estadounidense Meso Inc.

La operación con AWS elevará la facturación prevista para este año hasta el equivalente a unos 17 millones de euros, lo que supone hasta el 30% más de la cifra de negocio que alcanzaría en solitario y un umbral poco común para una firma de estas características, destaca Joan Ayma-

La consultora da un salto enorme hasta prever para este año una facturación de unos 17 millones gracias a la unión

mí, que ahora es vicepresidente y director de Europa y Latinoamérica de AWS Truepower. Fue, en su día, uno de los impulsores y fundadores de Meteosim.

Los originarios fundadores de Meteosim se quedan con una participación minoritaria en el nuevo grupo, pero con capacidad de gestión, en especial en lo que respecta a los mercados europeos y Latinoamérica. Al final optaron por romper con el viejo dilema entre la cola de león o la cabeza de ratón, resumiendo en una afirmación que hizo hace años el presidente del Grupo Planeta, José Manuel Lara, según la cual «el empresario catalán prefiere tener el 100% de un quiosco en La Rambla que el 5% de El Corte Inglés». En el caso de Aymami y el resto de accionistas de Meteosim han apostado

por la segunda vía y contarán ahora con un porcentaje bastante menor de propiedad, pero de un pastel que será mucho mayor, y, por tanto, con un potencial de crecimiento que se multiplica.

La integración es el resultado de «un trabajo que se globaliza y que requiere de una estructura para responder en consonancia», afirma Santi Parés, director de desarrollo de negocio de AWS Truepower y también uno de los fundadores de Meteosim. Parés, antiguo hombre del tiempo en TVE en Catalunya, fue también coordinador de emergencias de la Generalitat durante la primera legislatura del tripartito.

La apuesta por ser más globales surge de la necesidad de la empresa de acompañar a sus clientes. De hecho, la firma trabaja para grandes compañías del sector energético con presencia por todo el mundo y es necesario acompañarlas.

La alianza entre la filial de renovables de Meteosim y AWS Truewind comenzó en el 2007 y desde entonces se ha consolidado en el negocio de la consultoría y los servicios de predicción numérica para parques eólicos. Con el modelo que desarrollaron tras los años de investigación en la universidad se acorta a unas semanas el proceso de medición previo a la construcción de un parque.

Otra de sus especialidades es el análisis del clima a largo plazo. Meteosim surgió como proyecto de un grupo de investigadores del departamento de Astronomía y Meteorología de la Universitat de Barcelona. En los últimos años, todos los esfuerzos de volcaron en el crecimiento de la filial Meteosim Truewind, al calor del boom de las energías renovables.

Ahora, con la integración, tienen más de un centenar de físicos, ingenieros y otros profesionales y oficinas en Albany, Nueva York (EEUU), Barcelona y Bangalore (India). Solo en la capital catalana, en la sede ubicada en el Parc Científic (PCB) trabajan 25 empleados y están en proceso de expansión con la incorporación de más personal, afirma Parés.

También ha llegado el momento de impulsar Meteosim, para lo que han fichado a Oriol de Tena como principal ejecutivo. El trabajo radica ahora en convencer a la Administración, ingenierías y empresas de las bondades de su experiencia en la aplicación de modelos virtuales para medir la calidad del aire. ≡